

NOM / RÉF N/A	DATE: 11 novembre 2016
INTITULÉ DU POSTE: RESPONSABLE DES RELATIONS INVESTISSEURS	SUPÉRIEUR HIÉRARCHIQUE DIRECTEUR DES OPÉRATIONS
DÉPARTEMENT: DIRECTION DES OPÉRATIONS	UNITÉ: N/A
A. RÉSUMÉ DU POSTE	
<p>Le Responsable des Relations Investisseurs (RI) a pour mission d'assurer la définition et la mise en œuvre de la stratégie de promotion des investissements au Mali. Pour cela il doit entreprendre des initiatives de promotion des investissements, favoriser et faciliter l'installation des investisseurs étrangers et nationaux au Mali et mettre en exergue les opportunités dans les secteurs et filières en terme de chaîne des valeurs, enfin rendre disponibles les documents promotionnels en quantité et en qualité.</p>	
B. MISSION ET RESPONSABILITÉS CLÉS	
<ul style="list-style-type: none"> • assurer et accompagner la définition et la mise en œuvre de la stratégie de promotion des investissements de l'API qui sera axée sur la promotion proactive d'un nombre limité de secteurs, sous-secteurs et activités présélectionnés pour leur fort potentiel au Mali et pour les investisseurs susceptibles de s'y intéresser. • assurer l'accompagnement et la facilitation de la décision et du processus d'investir par les investisseurs privés au sein de l'API • assurer l'accompagnement des investisseurs établis au Mali dans leurs opérations et la facilitation de leurs projets d'expansion ou de diversification ; • développer la coopération avec les organisations internationales d'assistance au secteur privé ; • favoriser l'établissement des liens de partenariat entre l'Etat et le Secteur privé ; • promouvoir le partenariat entre les entreprises locales d'une part notamment en tant que fournisseurs, et les entreprises locales et étrangères d'autre part ; • participer intensément à la négociation des traités d'investissement bilatéraux et multilatéraux • concevoir et conduire les actions institutionnelles visant à fédérer les initiatives de promotion des investissements dans son domaine et portées par l'API-Mali ; • établir des relations avec les ambassades et consulats du Mali à l'étranger ; • établir des relations avec les ambassades et consulats établis au Mali ; • établir des relations avec les institutions de promotion des investissements privés ; • sélectionner et animer le réseau des partenaires de l'API MALI ; • assurer la supervision et la coordination de toutes les activités d'investissements et de promotion des entreprises ; • organiser des campagnes promotionnelles au Mali et à l'étranger (fora, séminaires, tables rondes, etc.) et cibler les investisseurs à fort potentiel; • assurer et orienter la recherche et la veille économique sur les marches, investisseurs, secteurs et tendances dans le domaine des investissements pour ajuster la stratégie de promotion des investissements et conseiller la direction sur la meilleure façon de positionner le pays comme une destination d'investissement attrayante; • mettre en œuvre des politiques et des activités de promotion des investissements ; • utiliser les connaissances spécifiques à l'industrie, conseiller la direction sur la meilleure façon de positionner le pays comme une destination d'investissement attrayante; • promouvoir le dialogue continu entre secteur privé /public ; • Assurer et coordonner la transmission des constats recueillis des interactions avec les investisseurs sur le climat des affaires et les améliorations potentielles à la direction de l'API afin d'appuyer le plaidoyer pour les politiques ; 	

- faciliter l'accès au foncier pour les investisseurs de manière transparente, responsable et rapide, notamment en mettant en place des partenariats l'Office du Niger et l'AZI SA.

C. RÉSULTATS ATTENDUS ET /OU PORTÉE FINANCIÈRE (PORTEFEUILLE)

- Augmentation du nombre et du volume d'investissements en fonction des objectifs fixés par le Directeur des Opérations ;
- Améliorer les performances de l'API MALI par rapport aux autres Agences de la sous-région.

D. IMPACT ORGANISATIONNEL/INFLUENCE

Interne:

- DGA ;
- Direction des Opérations ;
- Responsable MARCOM ;
- Responsable des Guichets Uniques ;
- Secrétariat des Départements.

Externe:

- Points focaux au niveau des Ambassades
- Organisations professionnelles ;
- Acteurs privés, publiques, associatifs.

E. RESPONSABILITÉS DE SUPERVISION

Fonction supervisée :

- Équipe chargée des relations avec les investisseurs.

F. EXIGENCES DU POSTE CONNEXES / QUALIFICATIONS

Compétences techniques

- Maîtriser les règles, la législation et les procédures en matière d'investissement et d'exportation ;
- Avoir une bonne connaissance de l'environnement des affaires et du droit de l'OHADA ;
- Maîtriser les pièces, procédures et coûts de formalisation d'entreprises ;
- Avoir une bonne connaissance des administrations partenaires de l'API ;
- Avoir une bonne connaissance des textes régissant l'environnement de la formalisation des entreprises ;
- Maîtriser l'application des textes régissant l'environnement des affaires ;
- Maîtriser le logiciel de traitement des dossiers API ;
- Savoir utiliser l'outil informatique ;
- Avoir une bonne maîtrise du français et de l'anglais (une troisième langue serait un atout)

Compétences clés-Savoir être, Savoir faire

- Avoir une gestion axée sur le résultat ;
- Avoir une bonne capacité d'écoute, communication et le respect de la confidentialité ;
- Être capable de coordonner une équipe pluridisciplinaire ;
- Savoir gérer les priorités ;
- Avoir une grande aisance relationnelle ;
- Être méthodique, rigoureux et de bonne moralité ;
- Faire preuve d'ouverture d'esprit et de créativité.

Niveau d'expérience requis

Justifier d'une expérience professionnelle pertinente d'au moins cinq (05) ans dans le secteur privé, la gestion, le développement des affaires (business development), marketing / vente internationale, développement des exportations, etc. Une expérience dans le secteur public, dans un domaine similaire lié au développement est désirable.

G. EXIGENCES PÉDAGOGIQUES

- Être titulaire d'un Diplôme d'études supérieures de niveau Bac + 4 ans ou Master en Management, École Commerce, Marketing ou un autre diplôme équivalent.

H. ANALYSE

- Prioriser les problèmes et les actions à entreprendre ;
- Exécution rapide des décisions prises

I. JUGEMENT ET PRISE DE DÉCISION

- Le Responsable des Relations Investisseurs est le second responsable des performances de l'Agence.

J. CONDITIONS DE TRAVAIL

- Les conditions de travail requièrent une bonne capacité de gestion du stress.

K. EXIGENCES DE VOYAGE

- Le poste est localisé à Bamako et implique des déplacements fréquents à l'extérieur et à l'intérieur du pays (environ 50 % du temps).